

Юань нам нужен

А.В. МАХОВ, *начальник казначейства, Примсоцбанк, Владивосток*
E-mail: mahov@pskb.com

Примсоцбанк сотрудничает с банками Китая уже более восьми лет. Мы построили тесные межбанковские отношения, создали сильные позиции на китайском направлении. Клиентам предлагается широкий спектр услуг – это расчеты в американской валюте, рублях и юанях; консультирование клиентов по любым вопросам сотрудничества с компаниями КНР, включая местную специфику валютного законодательства; операции по пластиковым картам. В работе с китайскими финансовыми институтами Примсоцбанк стал одним из лидеров банковского сектора не только Приморья, но и банковской системы России. Нашими партнерами выступают Agricultural Bank of China, China Construction Bank, Harbin Bank, Bank of China и Industrial and Commercial Bank of China.

Касательно перспектив – очевидно большое будущее российско-китайских отношений. Усиливается интерес к межбанковскому сотрудничеству в части роста внешнеторговых операций. Повышается спрос на расчеты с КНР в национальных валютах, которые Примсоцбанк осуществляет уже в течение пяти лет. Являясь постоянным членом Российско-Китайской подкомиссии по сотрудничеству в финансовой сфере, мы регулярно проводим встречи с китайскими банками, где обсуждаем текущие проблемы взаимодействия и пути их решения, возможность вывода на рынок новых продуктов и услуг нашим клиентам.

Сейчас, на мой взгляд, вполне подходящий момент для запуска торгов парой юань – рубль. Мы никуда не опоздали и не забежали вперед. Спрос на юань есть, даже московский филиал Примсоцбанка открывает клиентам счета в юанях, не говоря уже об офисах в приграничных регионах.

Пока основной объём расчётов, конечно, идёт в долларах США. По мере того как будут вестись биржевые торги парой юань – рубль, все больше клиентов станут рассчитываться

в национальных валютах. Но с оглядкой на тот же доллар, то есть в зависимости от того, как он котируется против юаня и против рубля. По-другому не получается.

Расчеты в национальных валютах двух стран имеют преимущество по сравнению с расчетами в третьей валюте. Это возможность заключения внешнеторговых контрактов как в рублях, так и в юанях, на выбор клиента, что позволяет сократить издержки по конвертации валют между китайскими и российскими предпринимателями. Стоимость переводной операции в рублях РФ и китайских юанях в Примсоцбанке ниже, чем в долларах.

Проект организации торгов парой юань – рубль на российском валютном рынке продвигали обе стороны. Достаточно сказать, что когда российские импортёры заключают контракты с китайскими партнерами, то, по нашим оценкам, последние закладывают в стоимость сделки 5–10% на валютный риск. Поэтому нашим покупателям лучше рассчитывать в юанях, минуя доллар, – это несколько снизит цену. Выгода есть и для китайцев – фиксированная цена в их национальной валюте.

С нашими клиентами мы и раньше обсуждали вопрос прямых расчётов с КНР – отсюда оценки закладываемых валютных рисков. Кстати, на октябрьском семинаре ММВБ в Новосибирске прозвучала близкая цифра – 7%, по-видимому, средняя по стране.

Однако шансы вытеснить американскую валюту из российско-китайской торговли минимальны, так как это долгий процесс. Считаю, что внешнеторговый оборот в меньшей мере зависит от используемой в расчетах валюты. Сегодня в основном он «завязан» на расчетах в долларах. Переход на китайские юани позволит лишь исключить из операций третью валюту. Скорее, это будет качественный рост, а не количественный.

Не могу не высказать свои опасения по поводу организации торгов парой юань – рубль. Многое зависит от того, как будет проходить расчёт. Дело в том, что ММВБ планирует проводить торги с 10 до 11 часов утра по московскому времени. Из-за разницы в часовых поясах к завершению торгов во Владивостоке будет уже шесть часов вечера, и платежи клиентов, скорее всего, будут перенесены на следующий день. наших клиентов в первую очередь интересует скорость перевода денежных средств – сейчас данные платежи мы проводим день

в день. Если биржа не сможет обеспечить своевременность операций (а это очень вероятно, так как все расчёты будут вестись через Москву), то мы будем искать альтернативные варианты эффективной работы с юанями. К примеру, внебиржевой рынок.

Еще один важный момент – китайская фирма должна иметь соответствующее разрешение на продажу за рубеж своих товаров или услуг в юанях.

Разгоревшиеся сейчас дебаты о слишком дешёвом юане начались не сегодня: об этом я слышу на протяжении десятка лет. По моему мнению, Китай не будет делать шагов, которые ему не выгодны. Китайцы могут кивать головой в свойственной им манере и делать всё по-своему. Они из года в год показывают, что в этом вопросе ни у кого на поводу не идут. И ревальвацию юаня осуществляют взвешенно и постепенно.