

Внешнеэкономические связи Казахстана

Е.М. КУЗЬМИНА, кандидат политических наук, Институт экономики РАН, Москва.

E-mail: e_kuzmina07@mail.ru

Статья посвящена исследованию внешнеэкономических связей Казахстана с акцентом на интеграционные приоритеты и тенденции в развитии этих связей. Анализируются внешняя торговля, инвестиционное сотрудничество и международная трудовая миграция.

Ключевые слова: внешняя торговля, прямые иностранные инвестиции, трудовая миграция, Таможенный союз, Единое экономическое пространство

Внешнеторговые связи

Объемы внешней торговли Казахстана в 2000–2008 гг. росли быстрыми темпами. И экспорт, и импорт в долларовом выражении увеличились в восемь раз. Мировой экономический кризис и падение цен на углеводороды и металлы на мировых товарных рынках в 2009 г. оказали серьезное негативное влияние на экономику Казахстана. Во внешнеторговом обороте страны также произошло резкое снижение: экспорт упал на 40%, а импорт – на 25%. В 2010 г. начались улучшение экономической ситуации в стране и рост внешней торговли. Этому способствовало восстановление уровня цен на казахстанские экспортные товары, а затем и их рост. Однако в 2013 г. повторилось сокращение внешнеторгового оборота: стоимостные объемы экспорта снизились на 4,6% – до уровня 82,5 млрд долл., а импорта – выросли на 5,4% (около 48,9 млрд долл.). Такая ситуация была во многом обусловлена падением мировых цен на основные экспортные товары и в меньшей степени – сокращением физических объемов экспорта и увеличением импорта товаров. Среднегодовая цена нефти сорта Brent по сравнению с 2012 г. упала более чем на 2,7% (со 112 до 109 долл. за баррель). При этом снижение цен было зафиксировано и на большую часть других товаров, в том числе на промышленные металлы.

Роль внешней торговли в экономике Казахстана за 2000–2014 гг. была существенной: в 2000 г. оборот внешней торговли составлял 75,9% от ВВП, а в 2008 г. – превысил 81,9% ВВП. Снижение внешнеторгового оборота в 2010 г. до 61,7% ВВП было связано

с мировым финансовым кризисом и падением цен на основные экспортные товары республики. Но в 2012 г. он уже достиг 65,3%, а с 2013 г. вновь произошёл спад до 56,7%, в 2014 г. – до 51,5%¹.

В течение рассматриваемого периода в Казахстане сохранялось положительное сальдо торгового баланса (табл. 1), в некоторые годы приближавшееся к 20% ВВП. Приток валюты частично использовался для финансирования импорта услуг и рабочей силы, а частично направлялся в Национальный фонд. К концу 2010 г. в этом фонде накопилось 30,98 млрд долл., что соответствовало 20,9% ВВП; на 1 января 2014 г. его объём составлял 70,79 млрд долл. (30,5% ВВП), в январе 2015 г. – 71,75 млрд долл. (33,8%)².

Таблица 1. Внешняя торговля Казахстана в 2000–2014 гг., млн долл.

Показатель	2000	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Экспорт	8812	27846	71172	43196	57244	88108	92283	82510	78237
Импорт	5040	17333	37815	28409	24025	38016	44538	48872	31213
Сальдо	3772	10513	33357	14787	33219	50098	47744	33638	37024
Покрытие импорта экспортом, %	174,8	160,5	188,2	152,1	238,3	231,8	207,2	250,7	250,6

Источник табл. 1–4: International Trade Centre. URL: http://www.trademap.org/countrymap/Country_SelProductCountry_TS.aspx

Покрытие импорта экспортом в 2001–2014 гг. было стабильно высоким и имело тенденцию к росту. Быстрое наращивание экспорта связано главным образом с увеличением физических объёмов поставок и цен на нефть, нефтепродукты, природный газ и уран. Основными покупателями этих товаров являются страны ЕС и Китай, поэтому их доли в общем объёме экспорта постоянно растут. Объёмы экспорта других важных экспортных товаров (чёрные и цветные металлы, включая золото, а также зерновые и пшеничная мука) тоже увеличились, но в меньшей степени. Это привело к снижению их доли в общем объёме экспорта с 2000 г., а также к снижению долей России и Швейцарии как крупных импортёров металлов из Казахстана. В течение 2000–2010 гг. Казахстан практически прекратил поставки нефти и нефтепродуктов в офшорные зоны (Бермудские

¹ Рассчитано автором по данным Статистического комитета РК. URL: <http://www.stat.gov.kz/getImg?id=ESTAT098082>.

² Рассчитано автором по данным Национального банка РК. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=285&switch=russian>) и Статистического комитета РК. URL: <http://www.stat.gov.kz/getImg?id=ESTAT098082>

и Британские Виргинские острова) [1. С. 17]. Экспорт товаров, за исключением энергоресурсов, металлов и зерновых, незначителен, и их доля в общем объёме экспорта постоянно снижается (табл. 2).

Таблица 2. Товарная структура внешней торговли Казахстана в 2001-2014 гг., млн долл.

Товары	2001	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Экспорт									
Нефть и нефтепродукты, минеральное топливо и т.д.	4758	19525	48911	30027	41023	63456		62572	60696
Железо и сталь	1008	2244	6272	2970	3684	6122	5890	2447	3078
Продукты неорганической химии	381	846	2262	2142	2609	3012	3534	2420	2668
Руды, шлак, зола	222	926	2412	1731	2185	4428	3994	2725	2553
Медь и изделия из неё	713	1508	2906	1551	2154	3294	3770	2753	1830
Зерно	344	241	1634	676	989	760	1695	1021	1135
Драгоценные камни и металлы	237	399	878	948	1213	1650	1893	1119	746
Цинк и изделия из него	158	313	640	401	555	769	1032	433	588
Соль, сера, стройматериалы	49	102	664	194	299	771	742	384	585
Солод, крахмал, пшеничная клейковина	29	148	876	587	557	566	619	565	416
Импорт									
Машины, ядерные реакторы, котлы и т.д.	1323	3381	7209	5429	4327	5562	6807	7258	6807
Транспорт, кроме железнодорожного и трамваев	520	1698	2659	1553	1039	1882	3309	4425	4394
Электрическое и электронное оборудование	530	1521	2844	2300	2528	3815	3941	3911	3972
Изделия из железа и стали	588	1566	4388	4570	1771	2005	3514	4256	2458
Нефть и нефтепродукты, минеральное топливо и т.д.	794	2062	5431	2835	2380	4879	4814	5436	2302
Пластмассы и изделия из них	125	432	926	781	783	1246	1397	1566	1482
Фармацевтические товары	121	415	726	760	925	985	1298	1603	1420
Оптические, фото-, технические и медицинские аппараты	157	343	824	623	757	1972	1066	1208	1116
Железо и сталь	142	659	1184	623	499	1082	1205	1152	1043
Железнодорожный и трамвайный транспорт, оборудование	71	460	847	561	680	1476	2370	1229	891

В импорте Казахстана преобладают машины и оборудование, а также энергетические ресурсы (сырая нефть, нефтепродукты

и природный газ)³, фармацевтические товары и продукция химической промышленности. За 2000-2013 гг. в товарной структуре импорта значительных изменений не произошло. Однако в 2013 г. в импорте резко сократилась доля минеральных ресурсов (нефть и нефтепродукты). Пока нельзя сказать, временная это ситуация или складывающаяся тенденция в отношениях с Россией, экспортирующей эти ресурсы в Казахстан.

Динамика внешней торговли последних лет свидетельствует о том, что программа по снижению сырьевой зависимости казахстанской экономики не приносит должных результатов. Доля минеральных продуктов в экспорте страны в 2013 г. выросла до 80,5%. В 2014 г. она снизилась до 77,6%, но произошло это в основном из-за снижения цен на углеводороды, а не сокращения объемов поставок.

Изменение вклада во внешнюю торговлю Казахстана стран, лидировавших в экспорте и импорте страны в 2014 г., показано в табл. 3.

Крупнейшими торговыми партнёрами Казахстана являются Китай, Россия, Италия, Франция. Особенно усилил свои позиции Китай. Это связано с расширением трубопроводной сети из Казахстана в Китай и увеличением объёмов закупки углеводородов Китаем. Эта тенденция будет только усиливаться, поскольку в сентябре 2013 г. были заключены контракты на расширение поставок углеводородов и участия китайских компаний в разработке углеводородных месторождений. В мае 2014 г. в Шанхае был заключен ещё ряд контрактов в этой сфере. Также неуклонно растёт доля Китая и в импорте Казахстана: он продаёт машины и оборудование. У России крупнейшая статья в торговом обороте с Казахстаном – углеводороды, однако объёмы их покупки у Казахстана сопоставимы с объёмами продажи российской стороной в республику. При этом Россия почти в три раза сократила свои позиции в казахстанском экспорте за счёт уменьшения закупок углеводородов, хлопка и некоторых видов ресурсов. Ведущие европейские торговые партнёры Казахстана – Италия, Нидерланды.

³ Это те же самые товары, что образуют основу экспорта Казахстана. Существование внутриотраслевой торговли в данном случае, по-видимому, связано с географией и наличием инфраструктуры: например, дешевле поставлять российскую нефть на некоторые нефтеперерабатывающие предприятия Казахстана, а сырую нефть с новых месторождений Западного Казахстана направлять в Европу.

ды и Франция – являются крупными покупателями казахстанских углеводородов и других природных ресурсов.

Таблица 3. Изменение долей первой десятки стран в казахстанском экспорте и импорте в 2000–2014 гг., %

Страна	2000	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Экспорт									
Италия	9,8	15,0	16,7	15,5	15,9	17,2	17,8	20,0	20,5
Китай	7,3	9,6	10,8	13,6	16,8	18,6	16,5	18,5	12,6
Нидерланды	2,6	3,2	6,5	5,1	6,9	7,6	8,4	12,7	11,2
Россия	19,5	10,5	9,8	8,2	9,5	8,0	7,1	7,0	6,6
Франция	0,2	9,6	7,6	7,8	7,4	6,2	6,5	6,8	6,0
Швейцария	5,3	19,8	15,8	6,2	2,0	5,7	5,7	5,6	5,8
Румыния	0,006	1,5	1,4	1,9	2,1	2,6	3,5	3,0	4,0
Австрия	0,006	0,01	0,1	2,8	4,3	4,4	5,7	4,7	3,7
Испания	0,08	1,7	1,3	1,3	1,6	2,0	0,8	2,2	3,0
Турция	0,7	0,6	2,8	1,8	2,1	2,9	3,1	3,4	2,9
Импорт									
Россия	48,7	38,0	36,3	31,3	39,4	41,4	36,6	36,2	33,3
Китай	3,0	7,2	12,0	12,6	12,7	13,6	16,1	26,9	17,9
Германия	6,6	7,5	6,8	7,2	6,1	5,6	8,3	9,2	5,6
США	5,5	6,9	5,1	4,9	4,2	4,6	4,6	7,8	4,9
Украина	1,6	4,9	5,6	7,5	4,4	4,7	6,3	7,3	2,9
Франция	1,5	1,7	2,1	1,6	1,6	1,9	1,4	3,0	6,4
Республика Корея	1,7	1,5	1,1	1,3	1,7	1,7	2,1	4,1	2,6
Италия	3,1	3,9	3,3	6,7	5,1	3,1	2,1	3,3	2,5
Турция	2,2	2,3	2,6	2,0	2,6	1,9	1,8	1,8	2,5
Узбекистан	1,5	1,5	1,4	1,1	2,0	2,0	7,1	3,2	2,4

Первое место в импорте товаров в Казахстан остаётся за Россией, хотя её доля за рассматриваемый период несколько уменьшилась. Заметно возросла доля Китая, который вышел на второе место (ЕС в целом занимает второе место, а Китай – третье). В структуре импорта Казахстана серьёзную роль играют Германия, США, Южная Корея, Франция и Италия, которые ввозят в страну не только оборудование, но и комплектующие для совместных сборочных производств. Украина в предыдущие годы стабильно входила в десятку крупнейших партнёров с равными по стоимости экспортом и импортом. Она закупала у Казахстана энергоресурсы и поставляла технику и комплектующие для атомной энергетики и космической отрасли. Однако в 2014 г. ситуация изменилась: хотя Украина и осталась в первой пятёрке

продавцов товаров в Казахстан, но сократила объём продаж более чем вдвое и выбыла из первой десятки покупателей казахстанских товаров.

Рассматривая распределение внешней торговли по группам стран (табл. 4), необходимо отметить снижение более чем в два раза доли экспорта Казахстана в страны СНГ: с 30,8% в 2000 г. до 12,6% в 2014 г. Причём двукратное сокращение произошло уже в 2005 г. Доля ЕС, напротив, росла (с незначительными колебаниями по годам): с 26% в 2000 г. до 56,8% в 2014 г. Доля стран СНГ в импорте колебалась, отражая изменения мировой конъюнктуры, минимум (32,9%) был достигнут в 2010 г., в 2014 г. она составила 42,5%. Доля ЕС в импорте имела тенденцию к снижению, причём наиболее сильный спад произошел в 2011–2013 гг.

Таблица 4. Распределение экспорта и импорта Казахстана по группам стран в 2000–2014 гг., %

Группа стран	2000	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Экспорт									
СНГ	30,8	14,6	15,6	15,7	13,9	14,5	13,7	13,1	12,6
ЕС (27 стран)	26,0	41,2	42,9	48,7	53,7	48,5	50,2	53,1	56,8
Прочие страны	43,2	44,2	41,5	35,6	32,4	37,0	36,1	33,8	30,6
Импорт									
СНГ	50,5	46,8	46,2	42,5	32,9	53,7	49,9	48,5	42,5
ЕС (27 стран)	28,1	25,3	22,7	27,4	30,1	19,3	16,8	19,5	20,9
Прочие страны	21,1	27,9	31,1	30,1	37,0	28,4	33,2	34,7	36,6

Пока нельзя сказать, что создание Таможенного союза (ТС) Беларуси, Казахстана и России серьезно повлияло на географическую и товарную структуру внешней торговли Казахстана. Темпы роста и импорта, и экспорта в другие страны были выше по сравнению со странами союза. Вопреки оптимистичным ожиданиям властей по поводу расширения рынка беспошлинной торговли, объёмы экспорта в страны ТС уже не первый год сокращаются, а импорта – растут. Так, доля торговли со странами ТС в 2014 г. составила 16,5% (при 18,4% в 2013 г.) от объёма внешней торговли страны. При этом удельный вес экспорта в страны ТС в общем объёме экспорта Казахстана составил 6,7%, импорта – 35,1%. Чёрные металлы, медь и изделия из них составляют 32,1% объёма экспорта Казахстана в Беларусь, хлопок – 11,5%, минеральное топливо – 10,2%, продукты неорганической химии – 8,3%, удобрения – 7,9%. Наибольший удельный вес в экспорте Казахстана в Россию занимают минеральные продукты (46%), чёрные металлы и изделия из них (16,4%). Импортирует

Казахстан из России в основном средства наземного транспорта, машины и оборудование (по 15,3%), чёрные металлы и изделия из них (11,9%), углеводороды и минеральное топливо (12,4%). Из Беларуси – средства наземного транспорта (22,3%), машины и оборудование (15,2%), минеральное топливо (10,2%), молочную и мясную продукцию (9,5%) [2].

Для оценки взаимосвязанности экономики Казахстана с ЕС и постсоветскими объединениями был использован коэффициент торгово-экономической связанности. Он рассчитывается как отношение стоимостных объёмов взаимного товарооборота к суммарному ВВП (в текущих ценах) взаимодействующих стран, умноженное на 100. Этот коэффициент позволяет измерить взаимодополняемость как пары экономик стран, так и экономики отдельной страны и группы стран (в частности, интеграционных объединений). В 2013 г. коэффициент торгово-экономической связанности составил для СНГ 0,88, для ТС – 0,80, для ЕС – 0,27. Если взять отдельные страны, то для России он был 0,77, Китая – 0,24, Италии – 0,71, Украины – 1,30, Узбекистана – 0,75, США – 0,001.

Инвестиционное сотрудничество

В 2000 г. приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в казахстанскую экономику составил 2,78 млрд долл., и до кризиса их объёмы росли ежегодно в разы. Этому в немалой степени способствовало и принятие в 2003 г. нового закона «Об инвестициях». В 2004 г. объем ПИИ увеличился в 2,3 раза. В кризисном 2009 г. поступление ПИИ составило 12,6 млрд долл., снизившись на 20,1% (на 3,2 млрд долл.) по сравнению с 2008 г. Однако при этом реинвестированная прибыль продолжала проявлять тенденцию к росту.

В 2011 г. общий объём ПИИ составил 19,85 млрд долл., увеличившись по сравнению с 2010 г. на 1,71 млрд долл., или на 9,4%. По информации Министерства индустрии и новых технологий Казахстана, в 2011 г. основными инвесторами были Нидерланды (7,9 млрд долл., 40%), Франция (1,5 млрд долл., 7,8%), Китай (1,2 млрд долл., 5,9%), США и Германия (по 1 млрд долл., 5,2%) и Великобритания (912 млн долл., 5%). В то же время из Казахстана в Нидерланды в 2011 г. было вывезено 6,4 млрд долл., т.е. разница между вложенным и вывезенным капиталом составила 1,5 млрд долл. Общий объём казахстанских инвестиций за рубежом в 2011 г. составил 7,8 млрд долл., из них в Великобританию – 791 млн долл., на Маршалловы острова – 103,5 млн долл.,

в Латвию – 61,1 млн долл., Турцию – 59,9 млн долл., Кыргызстан – 52,4 млн долл., на Кипр – 40,6 млн долл., Каймановы острова – 28,9 млн долл., Виргинские острова – 21,1 млн долл. В 2011 г. в Российскую Федерацию было вложено 188 млн долл., а получено из неё – 144,8 млн долл. инвестиций [3].

В 2012 г. объём ПИИ составил 28,8 млрд долл., а в 2013 г. – 24,1 млрд долл. Главными странами-инвесторами в 2013 г. были (млрд долл.): Нидерланды – 6,7, США – 2,4, Китай – 2,2, Швейцария – 2,0, Россия – 1,3, Виргинские острова – 1,1, Франция – 1,0, Бельгия и Великобритания – по 0,9, Италия – 0,6 млрд долл. За первое полугодие 2014 г. приток ПИИ в экономику Казахстана составил 12,4 млрд долл. Основные инвесторы – Нидерланды, США, Китай, Швейцария, Франция и Великобритания [4].

С 2004 г. наблюдался рост ПИИ в операции с недвижимым имуществом: с 504 млн долл. до 10,97 млрд долл. в 2009 г., что привело к «перегреву» в этой сфере. С 2010 г. ПИИ в операции с недвижимостью стали резко сокращаться и в 2011 г. составили 28,9% общего объёма ПИИ. В 2007 г. по сравнению с предшествующим годом произошел резкий рост ПИИ в финансовую деятельность, их удельный вес составил 16,3%, что привело к кризису в этой сфере.

В горнодобывающую отрасль Казахстана было вложено 10,7% ПИИ. Пиковые значения пришлись на 2004 г. (5,2 млрд долл.) и на 2007 г. (5,4 млрд долл.). Начиная с 2008 г. наблюдалась тенденция снижения ПИИ в эту отрасль. По данным Национального банка РК, в годы реализации Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию валовый приток ПИИ в обрабатывающую промышленность неуклонно рос и составил 12,9 млрд долл., или 68% всех ПИИ, привлечённых в обрабатывающую промышленность, начиная с 2005 г.

Миграционные процессы

Государство ежегодно утверждает квоты на привлечение иностранной рабочей силы согласно новой редакции закона «О миграции населения» (2011 г.). В начале 2000-х годов постановлением Правительства Казахстана устанавливалась квота в пределах 0,15% от экономически активного населения, что не превышало 10–11 тыс. чел. В 2004–2008 гг. квота постоянно увеличивалась и составила в 2008 г. 1,6% (132,8 тыс. чел.). Мировой кризис заставил уже во второй половине 2008 г. начать её снижение, которое продолжалось всё это время. Квота на 2014 г. составила 0,7% [5]. Число иностранных работников стало резко

увеличиваться с 2004 г. из-за экономического подъема и растущей потребности в квалифицированной рабочей силе, достигнув пика в 2007 г. (58,8 тыс. чел.). С наступлением кризиса привлечение иностранной рабочей силы сократилось в 2–2,5 раза: её численность составляла в 2009 г. 31 тыс. чел., в 2010 г. – 29,2 тыс. чел., в 2011 г. – 27,1 тыс. чел., в 2012 г. – 22,0 тыс. чел. [6].

На протяжении всего периода привлечения трудовых мигрантов преобладали работники из Турции, Китая, Великобритании, Индии. Лидерство Турции в докризисный период объясняется строительным бумом в Казахстане, поскольку турецкие рабочие заняты преимущественно в строительстве. В 2010 г. на первое место вышел Китай: доля работников из Китая составила 23,6% от всей привлечённой иностранной рабочей силы. Трудовые мигранты из стран СНГ традиционно составляют около 10% всей их численности (10,7% в 2010 г.), а лидировали – Россия (3,7%, или 1092 человека), Узбекистан, Кыргызстан, Украина.

В 2012 г. из 22 тыс. иностранных работников прибыли в Казахстан из Китая – 4290 чел. (19,5% к общему числу), Турции – 2537 чел. (11,5%), Индии – 1714 чел. (7,8%), Великобритании – 1341 чел. (6,1%), Венгрии – 846 чел. (3,8%). На остальные страны пришлось 10586 чел. (48,0%). Эти данные не включают тех, кто имеет право въехать и работать вне квоты по наиболее востребованным специальностям или по приоритетным проектам. Кроме того, граждане Беларуси и России, входящих в Единое экономическое пространство, с 2012 г. имеют право работать на территории Казахстана без прохождения разрешительных процедур.

Источником нерегулируемой трудовой иммиграции являются в основном страны Центральной Азии. Мигранты прибывают законно, но затем трудоустраиваются, юридически не оформляя контрактов. Число незаконно занятых мигрантов точно неизвестно и в течение последнего десятилетия составляло, по некоторым оценкам, от 200–300 до 700–1000 тыс. чел. в год [6]. Такой значительный поток из сезонных рабочих низкой квалификации, индивидуальных предпринимателей, квалифицированных работников сферы услуг и «челноков» возможен благодаря «прозрачности» границ с сопредельными странами.

Выезд рабочей силы из Казахстана никогда не был значительным и в основном направлялся в Россию (около 1,1% от общей численности иностранной рабочей силы из СНГ в РФ). Резкий рост трудовой миграции из страны начался в 2007 г., когда в Россию уехали на заработки 7,6 тыс. чел., в 2009 г. – уже

11,2 тыс. Затем она начала снижаться: в 2010 г. – до 8,2 тыс. чел., в 2011 г. – до 4,5 тыс. чел. [6]

В структуре казахстанской рабочей силы в России рабочие составляют основной контингент. Они заняты в первую очередь в строительстве – 22%, в обрабатывающей и добывающей промышленности – 20,8%, а также в торговле, сфере транспорта и связи, сельском хозяйстве. Казахские специалисты и рабочие трудятся во всех федеральных округах России, но преобладающее их число – в Уральском и Центральном, в частности, в Ханты-Мансийском АО, Москве и Московской области. Многие работают и учатся в приграничных с Казахстаном областях: Челябинской, Новосибирской, Самарской, Омской, Астраханской, в Алтайском крае, что объясняется давними хозяйственно-экономическими связями, сложившимися между предприятиями и работниками ещё в советские времена.

С 2012 г. учёт трудовых мигрантов из Казахстана в России не ведётся в связи с созданием Единого экономического пространства и новыми правилами, отменившими разрешительный порядок трудоустройства граждан на территории государств-членов. Это в перспективе может повлиять на объёмы миграции (в сторону их увеличения) и на модели трудоустройства казахстанцев в России. Трудовая мобильность в рамках Единого экономического пространства открывает новые профессиональные и карьерные возможности, повышает материальный уровень граждан Казахстана. Так, за 10 месяцев 2013 г. в Казахстан из-за рубежа через системы денежных переводов поступило около 485 млн долл. (рост по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. составил 17,6%) [7].

Самой посещаемой страной для казахстанцев вне СНГ является Китай, в основном сопредельный Синьцзян-Уйгурский автономный район. Вдоль границы около контрольно-пропускных пунктов с Китаем сформированы центры торгово-экономического взаимодействия, посетителям которых разрешен безвизовый однодневный въезд. Например, такие правила действуют с 2009 г. на оптовом рынке в Алашанькоу, с 2006 г. – в приграничном торговом центре «Майкапчагай-Зимунай». Самый крупный центр открыт на Хоргоском контрольно-пропускном пункте в Алматинской области, где строится Международный торговый центр и планируется открыть свободную экономическую зону, которая станет платформой не только двустороннего, но и многостороннего регионального торгово-экономического сотрудничества.

В первой половине 2000-х годов экономическая ситуация в республике значительно улучшилась, что привело к возникновению новых тенденций в миграционных потоках: увеличилась внутренняя миграция, изменилась структура занятости мигрантов (квалифицированные специалисты стали работать за рубежом в сфере IT-технологий, дизайна, менеджмента и т.п.). Одновременно снизилась численность участвующих в торговых (челночных) миграциях, их постепенно заменяли посреднические – торгово-закупочные, транспортные, туристические фирмы, а после 2005–2006 гг. широкое распространение получила электронная торговля.

Заключение

Крупнейшими торговыми партнёрами Казахстана являются Китай и Россия, причём роль Китая всё больше усиливается. С учетом заключённых в 2013-2014 гг. двусторонних договоров и растущих объемов китайских инвестиций в национальную экономику эта тенденция будет только укрепляться. Торговля и потоки инвестиций между Россией и Казахстаном не имеют выраженной тенденции к росту, несмотря на создание Таможенного союза и Единого экономического пространства. Поэтому экономические связи Казахстана с Россией будут значительно слабее, чем с Китаем.

Постепенно возрастают товарооборот и производственное взаимодействие с Беларусью, хотя и гораздо в меньших объёмах, чем с крупнейшими торговыми партнерами Казахстана. Торговля с ЕС значительно превосходит по объемам торговлю со странами Таможенного союза и даже с Китаем. Но крупных европейских партнеров у республики всего несколько – Италия, Швейцария, Франция и Германия. Первые три из них имеют относительно большие объёмы торговли и инвестиций, связанные с нефтедобычей. Германия в основном ввозит машиностроительную продукцию.

Казахстан планомерно усиливает своё экономическое присутствие в сопредельных центрально-азиатских странах, хотя эти страны не имеют больших объёмов торговли с ним и не входят в первые две десятки его торговых партнеров, за исключением Узбекистана. Более того, трудовая миграция из соседних стран играет заметную роль в развитии экономики страны.

Литература

1. *Могилевский Р.* Тенденции внешней торговли стран Центральной Азии. – Бишкек: Университет Центральной Азии, 2012.
2. Об итогах взаимной торговли товарами Таможенного союза и Единого экономического пространства. Январь-декабрь 2014 года / Евразийская экономическая комиссия, 2015. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Documents/Analytics_I_201412.pdf
3. *Матуцак М.Ю., Касымова Ж.С., Байкадамова А.Б.* Прямые иностранные инвестиции в экономике Казахстана. URL: <http://group-global.org/en/node/4995>
4. В Казахстане увеличивается объем иностранных инвестиций. URL: <http://www.24.kz/ru/news/economy/item/33800-v-kazakhstane-uvelichivaetsya-ob-em-inostrannykh-investitsij>
5. Об установлении квот на привлечение иностранной рабочей силы по приоритетным проектам на 2013 год и утверждении условий выдачи разрешений на привлечение иностранной рабочей силы по приоритетным проектам. Постановление Правительства Республики Казахстан от 12 ноября 2013 года № 1210. URL: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/P1300001210>
6. *Садовская Е.* Казахстан в системе международных трудовых миграций // Демоскоп Weekly. – 2014. – № 583–584. URL: <http://demoscope.ru/weekly/2014/0583/tema01.php>
7. *Аскарров Т.* За границу из РК отправлено денег в 2,7 раза больше, чем получено. URL: http://forbes.kz/stats/za_granitsu_iz_rk_otpravleno_deneg_v_27_raza_bolshe_chem_polucheno